

Profiléo **Conquête**

Vos clients les plus rentables ont des caractéristiques très proches de vos clients. CIFEA-DMK a développé Profiléo Conquête, un outil de segmentation et de concentration de potentiels.

Profiléo 'Conquête' construit un fichier de prospection à partir des traits saillants de votre base de données client.

Pour rationaliser votre démarche de prospection,

Profiléo établit une cartographie comportementale de votre base et recherche des profils identiques dans des fichiers de prospection à hauts potentiels.

Fichier



Potentiel

Selon Typologie de la base client

> 1 000 000

Type d'adresses

Postales
Téléphones

**Exclusivité
CIFEA-DMK**

Méthodologie

Temps 1

Audit Base Client

Etablir une cartographie socio démographique de votre base client à partir des adresses postales.

Temps 2

Matching des profils

Identification des profils surreprésentés dans la base client en comparaison de la répartition nationale.

Temps 3

Constitution du fichier de prospection

Constitution d'un fichier de prospection construit sur la base des profils surreprésentés dans la base client.

Qualité du fichier

La détermination des traits saillants de la base client s'appuie sur le moteur de segmentation comportemental Mosaic conçu et mis à jour par Experian.

La pertinence de la cartographie issue du référentiel Mosaic est garantie par l'exhaustivité et la fiabilité de ses sources de constitution (Déclarations administratives, Recensements, Enquêtes,...)

Les traitements d'enrichissement de la base client et d'audit ainsi que les traitements du fichier de prospection sont entièrement réalisés par CIFEA-DMK. Nous garantissons ainsi une confidentialité totale des données qui nous sont fournies.

Tarifs

**Audit de la base client
+ Recherche de prospects dans une base recommandée par CIFEA-DMK**

Audit de la base client : 3 000 €
Traitement Profiléo, identification et fourniture des adresses à potentiel: 260€/1000



**Offre d'essai...
Contactez-nous.**